

ONLINE-SEMINAR FÜR SPIN-OFFS · AGENDA-ENTWURF

KI-AGENTEN FÜR LIFE-SCIENCE-SPIN-OFFS.

- Drei Live-Demos statt Tool-Überblick
- Alle am selben erfundenen Beispielprojekt: Spin-off mit einem Mikrobiom-Therapeutikum vor der ersten Finanzierungsrunde
- Ziel: jedes Team nimmt mindestens einen Use Case aus der eigenen Arbeit mit

FORMAT VIRTUELLER CALL Vortrag, Live-Demos, Fragerunde	DAUER 45 BIS 60 MIN. modular kürzbar, Aufzeichnung möglich	ZIELGRUPPE ALLE SECHS ZENTREN Spin-off- und Ausgründungsteams, ohne Vorkenntnisse
--	--	---

ABLAUF

45 BIS 60 MINUTEN

Pro Block eine Live-Demo. Die weiteren Beispiele werden genannt, nicht gebaut.

0 BIS 5	Begrüßung und Einordnung
5 BIS 12	Chat-Modus und Agenten: was heute schon geht (LangDock ist am HZI im Einsatz), was Agenten zusätzlich können, warum der Kontext wichtiger ist als das Modell
12 BIS 22	Sales und Fundraising. Live-Demo: Pitch Deck aus Investorensicht prüfen Weitere Beispiele: Investorenliste, Anschreiben
22 BIS 32	Recherche. Live-Demo: wöchentliches Literatur- und Patent-Monitoring Weitere Beispiele: Wettbewerbs-Screening, Förderprogramme
32 BIS 42	Company Brain. Live-Demo: Antragsskizze gegen die Ausschreibungskriterien prüfen Weitere Beispiele: Firmenwissen als Kontext, Standardberichte
42 BIS 50	Daten: was ins Modell darf und was nicht. Ausblick: was mit eigenen Forschungs- und Projektdaten möglich wäre
50 BIS 60	Fragen

RAHMEN

- Nur ein Browser nötig, keine Installation, keine Accounts
- Demos laufen in meiner Umgebung, keine Systeme der Zentren, keine echten Daten
- Teilnehmer bekommen die gezeigten Prompts und ein Starter-Kit
- Beispiele stammen aus Builds meiner Kohorten, gebaut von Geschäftsführung und Bereichsleitung, nicht von Entwicklern

NÄCHSTE SCHRITTE

1. Feedback zur Agenda
2. Abfrage in der Community, Vorlage im Advisory Board
3. Termin festlegen, Demos auf die Teams zuschneiden

NICOLAS MEIBOHM · NICO@HIGHINTENTLABS.COM